

SEIS MANEIRAS DE OBTER O MÁXIMO DA SUA EQUIPA E FORTALECER O SEU NEGÓCIO AUTOMÓVEL

1. SEJA UM BOM OUVINTE

Escute a equipa da oficina. Tenha em conta as suas ideias, mesmo que não consiga colocá-las todas em prática.



2. EMPODERE A EQUIPA

Quando surgem boas ideias, empodere a equipa para liderar as iniciativas que resultam das mesmas.



3. NUNCA PARE A FORMAÇÃO

Qualquer empresa que se preze investe tempo e dinheiro nas suas equipas. Ofereça oportunidades aos membros da equipa para adquirirem novas competências que os preparem para o futuro.



4. RECOMPENSE E RECONHEÇA

O bom trabalho deve ser reconhecido. Até mesmo uma simples “palmadinha nas costas” pode ser um grande incentivo.



5. CONSTRUA CONFIANÇA E RESPEITO

Lidere pelo bom exemplo, pois as equipas trabalham melhor quando sentem que estão a seguir um líder que merece a sua confiança e respeito.



6. REÚNA-SE COM A EQUIPA

Organize um encontro para todos os funcionários da sua oficina, pelo menos uma vez por ano, de preferência com mais frequência. É notável como a interação social entre os membros da equipa aproxima as pessoas.



“Segundo as análises da Gallup, as pessoas que utilizam os seus pontos fortes todos os dias são 15% menos propensas a desistir dos seus empregos.”